

РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА «СОЗДАНИЕ РЕКЛАМНО – ПОЛИГРАФИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА»

Проект нацелен на создание рекламно – полиграфического агентства с оказанием услуг по основному профилю:

- Полиграфия – печать рекламных наклеек, флаеров, постеров, стикеров, изображений;
- Наружная реклама – объемные буквы, световые короба, уличное оформление, домовые знаки, табло «Бегущие строки», флаги, х-баннер, roll-up, press-wall, световые вывески
- Интерьерная реклама - вывески, баннеры, лайтбоксы, таблички, указатели, информационные стенды;
- Фрезерная резка, плоттерная резка;
- Изготовление печатей и штампов;
- Изготовление полиграфических сувениров;

Дополнительные услуги по профилю рекламного агентства:

- Дизайн и декор интерьера;
- Оформление рекламы на транспортных средствах;
- Дизайн – бюро;
- Реклама в средствах масс – медиа.

Требуемая площадь производственного помещения не менее 100м².
Географическое расположение – г. Невьянск, перечень инвестиционных площадок Фонда «Невьянский фонд поддержки малого предпринимательства».

К преимуществам данного проекта следует отнести:

- Полный комплекс услуг рекламно – полиграфического агентства;
- Использование самого современного оборудования, гарантирующее высокое качество полиграфической продукции;
- Работа с заказчиками в режиме «одного окна»;

Фонд «Невьянский фонд поддержки малого предпринимательства»

- Отсутствие конкурентов в сегменте «рекламное агентство полного профиля» и небольшое количество конкурентов в сегменте рекламной полиграфии;
- Умеренные инвестиционные и текущие затраты на проект;
- Невысокий порог рентабельности;
- Быстрая окупаемость проекта;
- Возможность быстрой переориентации проекта в случае изменения рыночной конъюнктуры.

Основным рыночным сегментом является сегмент b2b, в связи с тем, что в Невьянске зарегистрировано около 1500 малых предприятий. Расчетный сегмент данного рынка – не менее 25%. Возможность охвата такого сегмента имеется. В качестве источников дополнительных доходов рассматривается сегмент b2c, однако акцента на освоение именно этого сегмента в проекте не делается.

Профиль сегмента определяет специфику расчетов с клиентами. Основная форма расчетов – безналичный расчет в форме, согласованной с каждым конкретным клиентом. Для индивидуальных предпринимателей и физических лиц предусмотрен наличный расчет с применением Смарт-терминала ФН (кассовый аппарат онлайн).

Организационно – правовая форма собственности: общество с ограниченной ответственностью. Возможна регистрация в статусе Индивидуального предпринимателя.

Принятая система налогообложения: УСНО Принцип налогообложения «доходы минус расходы».

Расчетная величина ежемесячного дохода будет составлять 576 тыс. руб. Расчетная сумма чистой прибыли при этих же параметрах будет равна 127,2 тыс. руб. в месяц.

Число создаваемых рабочих мест – 7 (семь)

Общая стоимость проекта 2940000 (два миллиона восьмьсот сорок тысяч) рублей. Источник финансирования проекта – микрофинансовый займ СОФПП

Фонд «Невьянский фонд поддержки малого предпринимательства» по программе «Развитие». В случае отказа от финансирования возможно привлечение банковского кредита по аналогичным программам кредитования бизнеса при незначительном увеличении срока окупаемости.

Средства необходимы для создания материального обеспечения проекта, перечень ресурсов и инвестиционных потребностей прилагается.

Сумма привлечения 3 000 000 (три миллиона рублей). Разница между стоимостью проекта и суммой привлечения необходима для создания резерва платежеспособности на первый три месяца осуществления проекта. Условия привлечения – погашение в течение трех лет с выплатой расходов по обслуживанию займа, по ставке 10% годовых. Расчет расходов по обслуживанию произведен с суммы уменьшаемого остатка. При частичном или полном использовании собственных средств повышается рентабельность проекта и сокращается период его окупаемости.

Расчетные сроки окупаемости проекта:

Простой период окупаемости 23 месяца (менее двух лет)

Дисконтированный период окупаемости 30 месяцев (2,5 года)

NPV проекта 985,5 тыс. руб.

Внутренняя ставка доходности IRR 18 %

Уровень рентабельности инвестиций 68,5%

Риски проекта поддаются нейтрализации, конкуренция на текущий момент умеренная.

SWOT – анализ подтверждает перспективность проекта.

Денежные потоки сбалансированы, сальдо потоков положительно на всех этапах проекта, дефицита денежных средств не возникает.